



O Super App da sua vida financeira

13/08/2026

SOBRE A EMPRESA

A **Ser Educacional (SEER3)** é uma das maiores companhias privadas de ensino superior do Brasil, com mais de **300 mil alunos**, presença em **26 estados e no Distrito Federal** e cerca de **1.000 polos de ensino digital**, atuando por meio de marcas reconhecidas como UNINASSAU e UNAMA.

Sob a ótica fundamentalista, a companhia combina **crescimento, melhora de rentabilidade e valuation ainda atrativo**: no 1T26, o lucro líquido avançou **74% na comparação anual**, enquanto a dívida líquida recuou **35,4%**, reforçando o processo de desalavancagem. Considerando os últimos 12 meses disponíveis, a empresa apresenta cerca de **R\$ 2,26 bilhões de receita líquida e R\$ 247 milhões de lucro líquido**, com **margem EBIT de 22,1%**, **margem líquida de 10,9%**, **ROE de 17,4%** e **ROIC de 16,6%**.

O balanço também se mostra administrável, com **Dívida Líquida/EBITDA próxima de apenas 0,54x**, enquanto os múltiplos de aproximadamente **6x lucro (P/L) e 2,6x EV/EBITDA** sugerem um valuation descontado diante da atual capacidade de geração de resultados. Dessa forma, SEER3 reúne uma combinação interessante de **crescimento operacional, margens robustas, redução do endividamento, boa rentabilidade sobre o capital e múltiplos baixos**, fundamentos que podem favorecer uma reprecificação do ativo caso a evolução dos resultados se mantenha.

Principais vantagens competitivas:

- **Liderança e forte presença no Norte e Nordeste;**
- **Marcas regionais consolidadas**, como UNINASSAU, UNAMA e UNINORTE;
- **Grande capilaridade nacional**, com presença em todos os estados;
- **Mais de 340 mil alunos**, proporcionando relevante escala operacional;
- **Forte exposição aos cursos de Saúde**, de maior ticket médio e menor evasão;
- **Expansão acelerada em Medicina**, segmento de elevada rentabilidade;
- **Mais de 700 polos de ensino digital**, ampliando o potencial de crescimento;
- **Modelo híbrido entre presencial, EAD e semipresencial;**
- **Infraestrutura diferenciada de laboratórios e clínicas**, especialmente na área de Saúde.



Oportunidade – SEER3

O ativo mostra uma reação compradora importante após o teste da região de suporte entre **R\$ 10,50 e R\$ 10,70**, faixa que já havia funcionado como suporte em junho e voltou a atrair demanda no movimento mais recente.

Para confirmar a retomada do viés altista, o papel precisa superar inicialmente **R\$ 11,70 - R\$ 11,75**; acima dessa região, abre espaço para buscar **R\$ 12,30**, seguido de **R\$ 12,75 - R\$ 12,95**. O rompimento desses patamares fortaleceria bastante a estrutura, permitindo projetar novamente a região de **R\$ 13,50 - R\$ 14,15**.

Do lado defensivo, enquanto SEER3 permanecer acima de **R\$ 10,50**, o cenário de recuperação continua válido; uma perda consistente desse suporte enfraqueceria a leitura e poderia levar o ativo à próxima zona relevante em **R\$ 9,60 - R\$ 9,75**. Assim, a relação risco-retorno começa a ficar interessante para uma estratégia de compra, mas a confirmação técnica mais consistente viria com o rompimento de **R\$ 11,70** acompanhado de aumento do volume.

Análise Gráfica



Gatilho de Compra
Stop (Loss)
Alvo (Gain)

R\$ 11,81
R\$ 10,98 (-7,02%)
R\$ 14,18 (+20,07%)



LEANDRO MARTINS

Analista CNPI-P (Fundamentalista e Técnico) e Especialista em Investimentos eleito por diferentes rankings com a melhor carteira recomendada do Brasil.

Economista com MBA em Finanças pela USP e Master internacional na França. Experiência como professor convidado da B3, Anbima e Apimec. Com mais de 350 mil seguidores em seu Instagram @LeMartinsOficial

Disclaimer

Este relatório de análise foi elaborado pela Inter DTVM S.A. ("Inter") em conformidade com todas as exigências previstas na Resolução CVM 20/2021 e demais legislações aplicáveis, tendo como objetivo o fornecimento de informações macroeconômicas que possam auxiliar o investidor a tomar sua própria decisão de investimento, não constituindo qualquer tipo de oferta ou solicitação de compra e/ou venda de qualquer produto ou instrumento financeiro, tampouco participação em qualquer estratégia de negócios em qualquer jurisdição.

As informações, opiniões e estimativas contidas neste material foram obtidas de fontes consideradas confiáveis e este relatório foi preparado de maneira independente. Em que pese tenham sido tomadas todas as medidas razoáveis para assegurar a veracidade das informações aqui contidas, nenhuma garantia é firmada pela Inter ou pelos analistas responsáveis quanto à correção, precisão e integridade de tais informações, ou quanto ao fato de serem completas. As informações, opiniões, estimativas e projeções contidas neste documento referem-se à data em que o presente material foi disponibilizado e estão sujeitas a mudanças sem aviso prévio, não implicando necessariamente na obrigação de qualquer comunicação, atualização ou revisão do presente material.

Este material considera a classificação de risco dos produtos, sendo que os produtos apresentados podem não ser adequados para todos os tipos de cliente. Antes de qualquer decisão de investimento, os clientes deverão, por sua própria iniciativa, realizar o processo de suitability e confirmar se os produtos são indicados para o seu perfil de investidor. Este material não sugere qualquer alteração de carteira, mas somente orientação sobre produtos adequados a determinado perfil de investidor.

Os analistas da Inter DTVM estão obrigados ao cumprimento de todas as regras previstas no Código de Conduta da APIMEC para o Analista de Valores Mobiliários, na Política de Conduta dos Analistas de Valores Mobiliários da Inter DTVM, bem como à toda a legislação aplicável no momento da elaboração do material.

O analista responsável por este relatório declara que as recomendações e análises refletem única e exclusivamente as suas opiniões pessoais e que foram elaboradas de forma independente, inclusive em relação à Inter DTVM S.A., podendo divergir com a de outros analistas da Inter ou ainda com a opinião de seus acionistas, instituições controladas, coligadas e sob controle comum. A remuneração dos analistas é indiretamente influenciada pelas receitas provenientes dos negócios e operações financeiras realizadas pela Inter DTVM S.A.

Este material não leva em consideração os objetivos de investimento, a situação financeira e as necessidades específicas de qualquer investidor em particular. Antes de tomarem decisões com base no presente material, os potenciais investidores devem buscar orientação individual financeira, legal, contábil, econômica, de crédito e de mercado, considerando seus objetivos e características pessoais. A Inter não é responsável por eventuais perdas, danos ou lucros cessantes que decorram do uso dos dados aqui divulgados.

A rentabilidade de produtos financeiros pode apresentar variações e seu preço ou valor pode aumentar ou diminuir num curto espaço de tempo. Os desempenhos anteriores não são necessariamente indicativos de resultados futuros. A rentabilidade divulgada não é líquida de impostos. As informações presentes neste material são baseadas em simulações e os resultados reais poderão ser significativamente diferentes.

Ao acessar este material, você declara que está ciente e compreende os riscos decorrentes dos mercados aqui abordados e às leis em sua jurisdição referentes à aquisição e venda de produtos de serviço financeiro. Este material é destinado à circulação exclusiva para a rede de relacionamento da Inter DTVM S.A., podendo também ser divulgado no site da Inter. Fica proibida sua reprodução ou redistribuição para qualquer pessoa, no todo ou em parte, qualquer que seja o propósito, sem o prévio consentimento expresso da Inter DTVM S.A.

Para dúvidas, reclamações ou sugestões, os clientes podem entrar em contato com o SAC da Inter DTVM pelo telefone 0800 940 0007 ou com a Ouvidoria pelo telefone 0800 940 7772, canal destinado aos clientes que não se sentirem satisfeitos com as soluções apresentadas pela empresa. O custo das operações e a política de cobrança estão disponíveis nas tabelas de custos operacionais no site da Inter: ****[LINK]****.

